

Cogex, du transport de produits chimiques

Cyril Sellon a un long parcours dans le transport des produits chimiques. Maîtrise de la manipulation de produits dangereux (l'entreprise est experte dans la gestion des risques chimiques et industriels comme en témoigne la certification ISO 14001 du site de Fos-sur-Mer classé ICPE Seveso seuil

peu à peu son développement, avec la création de la holding Cogex Développement en 1993. Cogex SA devient alors la filiale Cogex Sud, et s'installe à Fos-sur-Mer (Bouches-du-Rhône). En 2000, une filiale Cogex Rhône-Alpes voit le jour, afin d'asseoir le positionnement de l'entreprise dans cette région. Deux ans plus tard, une nouvelle filiale, Cogex Services, assure les prestations de la société sur le site de ses clients, et, en 2005, Cogex Développement, qui regroupe la direction générale et les services administratifs, s'installe à Saint-

Mitre-les-Remparts (Bouches-du-Rhône). Jusqu'ici, les activités de l'entreprise sont concentrées sur le savoir-faire initial de son créateur : le conditionnement à façon de produits chimiques liquides de 50 à 1000 litres (fûts et mini-containers) dans le cadre de prestations logistiques intégrées, incluant la gestion des flux de produits et d'informations. Aujourd'hui, Cogex s'impose comme le leader dans son secteur d'activité sur le territoire français. Mais l'objectif de

>> En nous ouvrant au marché automobile nous sommes positionnés sur un marché plus spécifique, celui du conditionnement en petit volume...

haut), solide réseau dans ce secteur, c'est avec une expertise éprouvée de 18 ans dans ce domaine qu'il se lance dans sa propre aventure, en créant Cogex SA en 1990.

Une création doublement motivée par un « deal » avec un client unique, grand groupe de chimie américain, qui assurait 100% des activités de Cogex. Fort de ses contacts dans l'univers de la chimie, Cyril Sellon commence à diversifier sa clientèle et entame

au petit conditionnement

l'entreprise n'est pas forcée de s'étendre à l'étranger ou d'agrandir ses pôles.

Sa stratégie est de se tourner vers le conditionnement de plus petits volumes. En 2006, Cogex reprend les activités de la société Limpidex SA en cours de liquidation, et crée une nouvelle filiale, Limpidex SAS, sur le site de Château-Landon en Seine-et-Marne. « Nous fournissons en partenariat avec l'équipementier MGI Coutier des réservoirs souples d'additifs pour les systèmes de filtres à particules montés sur les véhicules Peugeot, Citroën, Mini Cooper ou Mitsubishi. En nous ouvrant au marché automobile avec Cogex Rhône-Alpes, nous nous sommes positionnés sur un marché plus spécifique,

celui du conditionnement en petit volume », explique Cyril Sellon. « Avec Limpidex, nous accédons à une nouvelle clientèle constituée de fabricants et de distributeurs de produits de consommation domestique ou industrielle, comme 3M, Bosch ou encore Lectra », ajoute le PDG.

La stratégie de Cogex se poursuit pas à pas. Et même si une grande partie de ses partenaires et clients sont basés à Bruxelles, Londres ou Rotterdam, Cogex souhaite s'affirmer comme un acteur majeur du conditionnement des petits volumes, tout en faisant valoir son expertise dans le domaine des matières dangereuses.

>M.M.